

職務経歴書

2019年4月1日

■職務経歴

2009年4月～2011年3月 ●●株式会社

期間	業務内容	メンバー/役割
2009年4月 ～ 2011年3月	<p>●●株式会社 眼科領域事業部 関西営業所 (MR)</p> <p>【担当エリア】 大阪、京都、兵庫エリアの大学病院 眼科専門病院ほか担当</p> <p>【担当製品】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・〇〇 (抗ヒスタミン点眼) ・〇〇 (抗菌点眼) 他 <p>【実績】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・抗ヒスタミン剤の採用率を20%改善 (2010年度) ・採用率全国平均以上を維持 	従業員数：〇〇名 医療情報担当

2011年4月～現在 △△株式会社

期間	業務内容	メンバー/役割
2011年4月 ～ 現在	<p>●●株式会社 眼科領域 豊中営業部 (MR)</p> <p>【担当エリア】 大阪府北部エリアの基幹病院 ××大学 ××病院ほか担当</p> <p>【担当製品】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・〇〇 (緑内障点眼) ・〇〇 (抗アレルギー点眼) 他 <p>【実績】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・緑内障点眼の営業部内採用率トップ ・関西地方の病院の中でも、特に規模の大きい〇〇大学病院、〇〇病院などを中心に、講演会を企画・運営。企画を通して医師との信頼関係を構築し、採用製品の情報提供や新製品の提案に繋げている。 	従業員数：〇〇名 医療情報担当

■活かせる経験・知識・技術

- ・眼科領域での薬学知識
- ・医師を含む、医療従事者との関係構築スキル
- ・患者さんの立場になり、親身になって相談を受ける折衝スキル

■資格

- ・薬剤師免許 (2009年4月)
- ・普通自動車免許 (2007年10月)

■自己 PR

これまで、新卒から約 10 年間製薬企業で働いており、顧客から信頼されることを心がけ勤務しています。担当している眼科領域では患者さんとの距離も近く、感謝されることも多いです。患者さんの生活を支えていることを実感する機会が多く、非常にやりがいを感じています。顧客との取り引きの面では、自発的に医師との関係構築の場を設け、全国平均を常に上回る業績を維持しています。

この度、〇〇薬局様へ応募させていただくのは、〇〇眼科の門前薬局として、眼科領域の知識や経験を活かし、より患者さんと近い立場で地域の健康に貢献していきたいと考えたためです。薬局での業務経験はありませんが、ぜひ機会をいただけますと幸いです。